

de la clinica dental

Logra aumentar la rentabilidad y facturación de tu Clínica Dental

Gracias a nuestra experiencia en la gestión empresarial de clínicas dentales, hemos desarrollado las herramientas que permiten tener un control exhaustivo sobre el negocio.

Nuestro objetivo en el curso es aportar a los asistentes los principales KPIs (Indicadores de Desempeño) a tener para aumentar la rentabilidad de la clínica, de los tratamientos, diseñar objetivos de facturación y como hacer rentables los tratamientos que no lo son. En definitiva disponer de datos para cualquier toma de decisión estratégica.



DictanteJavier López

Director de consultoría

- Coach certificado y Consultor especializado en gestión integral de clínicas dentales
- Máster Internacional en Coaching ejecutivo, Desarrollo Directivo e Inteligencia Emocional, con doble titulación por EAE Business School y por la Universidad Politécnica de Cataluña.
- Máster de Dirección Comercial y Marketing por EADA Bussines School.
- Postgrado en Marketing digital y Social Media, SEEWAY Marketing Digital.
- Miembro de la International Coach Federation (ICF).
- Dictante en diferentes cursos en gestión empresarial aplicados a la clínica dental.

Viernes 28 de junio (15:30 a 19:30h)

Centro de Formación Araguaney Dental Plaza Sant Lluis Gonzaga 7, Esplugues de Ll.

PROGRAMA

- 1. La clínica vista como una empresa
 - 1.1. Objetivos
 - 1.2 Facturación vs Rentabilidad
 - 1.3. Inversión y amortización

2. Gestión del negocio

- 2.1. Desarrollo de herramienta de control
- 2.2. Cómo analizar y optimizar gastos
- 2.3. Cómo lograr la rentabilidad de un tratamiento
- 3. Conclusión y resolución de dudas

Precio: 95 €

Plazas limitadas

Incluidos: materiales del curso teórico-práctico, cafés y diploma de asistencia.

Información e inscripciones: 934 194 770 y 976 515 941 info@araguaneydental.com / www.araguaneydental.com

